

テュフ ラインランド ジャパン株式会社
モビリティ事業部 営業担当

TÜV Rheinland Japan Ltd.
Sales Executive, Mobility

正規雇用

求人内容

今日の車両メーカーは、さまざまな課題に直面しています。例えば、市場での優位性を確保しつつ、最高水準での安全性への適合、最新技術の導入、環境に対する製品の影響を考慮することが求められています。こうした要求に適切に対処することが、業界トップの座を守るための必須条件となっています。テュフ ラインランドは、市場優位性の確保、国内外の安全要求事項準拠などさまざまな課題の解決をサポートしています。

本ポジションでは、テュフ ラインランドのモビリティ事業部の営業担当として、新規及び既存のお客様のニーズに基づいて、弊社の経験と専門知識に裏打ちされた幅広いソリューションの提案をしていただきます。



- 自動車メーカー及び部品メーカーを対象とした EMC 試験・認可取得サービスの営業
- 新規顧客開拓および既存顧客に対する拡販営業
- 新規ビジネス立ち上げのためのマーケティング活動、企画、実現までのフォロー

以上の業務を一通りご経験いただいた後は、シニアセールスエグゼクティブとして営業のエキスパート、またはチームリーダー以上のマネジメントとしてのキャリアを目指して頂きます。

応募資格

【必須要件】

- 就業経験：電子機器または機械類の製造メーカーでの3年以上の法人営業経験
- 理工学系の知見をお持ちであること
- お客様のニーズを理解し最善の提案ができる方
- 顧客及び社内との信頼関係を意識し、業務を円滑に進めることのできるコミュニケーションスキル
- 英語力：基礎レベル以上（読み書きメイン）

【あれば望ましい要件】

- 自動車業界での営業経験
- EMC試験に関連する知見

福利厚生

- 社会保険完備（健康保険、厚生年金保険、雇用保険）
- 初年度有給休暇 15日（入社日付与）
- フレックスタイム制（コアタイム 11:00 - 15:00）
- 選択制確定拠出年金
- 永年勤続表彰制度
- 有給傷病休暇・子供の看護休暇・介護休暇・慶弔休暇
- 育児休職・育児時短勤務等の育児関連制度
- 語学レッスン等の社外プログラム受講料補助制度
- カウンセリング・ケアサービス
- フリードリンク

基本情報

- 完全週休二日制、自動車カレンダーに準ずる休日、年末年始休暇（12月29日 - 1月3日）
- 通勤手当その他各種手当
- 女性活躍推進法に基づいた「えるぼし（3段階目）」認定を継続して取得（[プレスリリース](#)）

勤務地

- モビリティ技術開発センター（愛知県知立市）[地図](#)

この職種に応募する >

*選考の結果、不合格となった場合の理由は、応募者の方にお知らせしておりません。

[社員採用に関わる個人情報の取り扱いについて](#)
[採用情報データベース](#)